

# JaNetが企業と若手の未来活動を活発化

## 第5回セミナー「東京海上グループ米国事業挑戦と成長」も好評

NPO法人JaNetが主催する活動「Future Japan! MENTOR Network(FJMN)」は、する企業人を「メンタ

ー」と位置付け、経験や、知識、視野を若手に伝えながら交流の輪を広げる活動を行っている。その

一貫として9日、マンハッタンの日本クラブで第5回セミナーを行った。今

回のセミナーには企業

人メンターとしてTokio

Marine Management, Inc.

のPresident&CEOの梅

田恒樹氏が招かれた。

講演は「東京海上グループ米国事業挑戦と成長」と題し、梅田氏の自己紹介に始まり、東京海上グループの概要と米国での事業展開、企業理

念、海外ビジネスパート

ンとしての経験談や学び

などが、実体験でのエピ

ソードを交えながら話さ

れた。

同グループは1879

年に日本初の損害保険会

社として創業して以来、

で、日米両国の社員がチームで業務を行う際に感じた

違いなどを話した。

今回の後援はニューヨーク日本商工会議所（JC

C C I）。

FJMNで

は、このよう

なセミナ

ーを開催し、米国での第一

線で活躍するエグゼク

ティブから事業の様子

を共有しつつ、参加者個

人の将来の目標設計や視

野が広がるような質疑応

答の懇親の場を設けてい

る。JaNet理事長の

榮枝洋文氏は「JaNe

tでは向上心のある人全

てを若手の対象としてい

ます。ニューヨークとい

う素晴らしい環境で、企

業人と若手の輪を広げ、

未来への社会貢献につな

げたい」と、活動への思

いを述べた。



講演を行う梅田氏  
（撮影・野村）



講演後、多くの参加者が梅田恒樹氏（右）と懇談し、仕事の相談などを行った。（JaNet提供）



各種の保険事業をグローバルに展開する。2011年に米国事業開始後100年を迎え現在、全世界の企業分野の損害保険会社のランキング10位を誇る。梅田氏は、同グループが企業買収により商品ラインアップを広げ、成長した軌跡や、その過程

者から多くの質問が投げ掛けられ、Senior Vice Presidentの橋高友也氏と共に、「歴史と規模の大きさ会社でどのように挑戦的な企業理念を米国人にどう伝えられたか」「日本人独特の企業理念を米国人にどのように浸透させたか」などの質問に答えた。ま

た講演終了後も、参加者【ウェブ】japanese network.org